[Fecha]

**Plan para Avanzar en Mi Propuesta en los Estados Unidos**

**[Por favor, tenga en cuenta que todas las secciones resaltadas son solo para su orientación; elimine dichas aclaraciones una vez que haya completado la sección. Haga lo mejor posible para proporcionar la información de cada sección, pero si no puede hacerlo, su equipo podrá brindarle orientación adicional. Se espera que el primer borrador de este plan no sea final y estaremos dispuestos a proporcionarle comentarios específicos y realizar revisiones si es necesario.]**

**Mi Propuesta:**

Mi Propuesta es [copie su propuesta en esta sección, palabra por palabra. Esto es para mantener una consistencia sobre la información de su propuesta en todos sus documentos].

[Si su propuesta no será en el mismo campo que su trabajo anterior y este problema no se aborda en su propuesta, explique también de manera clara cómo exactamente su trabajo anterior lo ha preparado para avanzar en su propuesta descrita.]

**Cómo Mi Propuesta Beneficia a los Estados Unidos:**

[Describa la importancia nacional de su propuesta, centrándose específicamente en cómo la forma única o especializada por la cual avanzará en su propuesta beneficiará a los Estados Unidos en relación con sus habilidades. Es importante que se concentre en la forma en que llevara a cabo su propuesta y su importancia para los Estados Unidos, en lugar de centrarse solo en el resultado de la propuesta. Recomendamos 2-3 párrafos para esta sección.]

**Mi Plan para Desarrollar Mi Propuesta en los Estados Unidos:**

Tomaré los siguientes pasos clave para desarrollar mi propuesta en los Estados Unidos. [El objetivo de esta sección es proporcionar a USCIS una discusión concisa de los pasos clave que tomará para comenzar a desarrollar su propuesta en los Estados Unidos. Esta sección no debe tener más de 3-4 párrafos. Cada paso debe ser progresivo en naturaleza y mostrar que tiene un plan claro para el futuro cercano sobre cómo llevara a cabo su propuesta. Si corresponde, conecte sus habilidades y experiencia con estos pasos. **No es necesario que haya completado ninguno de estos pasos**, USCIS busca que tenga un plan claro para decidir si es probable que pueda avanzar con éxito en su propuesta en los Estados Unidos. **No discuta aun los detalles del método mediante el cual completará estos pasos**].

También avanzaré en mi propuesta a través de [iniciar mi propio negocio, asesorar a otras empresas, encontrar empleo en el campo]. Esto me permitirá utilizar completamente mi experiencia, antecedentes y conjunto de habilidades de la manera más óptima para el cumplimiento de mi propuesta.

[Seleccione solo una de las siguientes opciones, y si ninguna se ajusta, siga la opción C y modifíquela según su situación específica]

**A. Iniciar un Negocio**: [Si tiene la intención de iniciar un negocio para avanzar en su propuesta en los Estados Unidos, o ya lo ha hecho, proporcione primero un resumen en un párrafo sobre el negocio que desea fundar o ha fundado y cualquier detalle específico sobre cómo se relaciona con su propuesta. Tenga en cuenta que su empresa será un medio para lograr su fin: el vehículo mediante el cual llevara a cabo su propuesta. Comenzar un negocio **no** es su propuesta.

Proporcione luego una descripción de 2 párrafos de los tipos de servicios que su empresa proporcionaría, asegurándose de mantenerlos alineados con los objetivos y métodos descritos en su propuesta. Asegúrese de describir los servicios en términos de cómo beneficiarán a los Estados Unidos, al campo y/o a las empresas en general en lugar de centrarse en los efectos sobre empresas individuales. Esto es para que el oficial pueda entender nuevamente que sus actividades con su empresa están alineadas con la importancia nacional de su propuesta.

Luego, describa en 2 o más párrafos adicionales, con todo el detalle posible, la composición de la empresa, cómo obtendrá el financiamiento y apoyo para su empresa, dónde comenzará su negocio (especificando la ciudad, estado y región, dejando claro que tiene la intención de expandirse más allá de esa región eventualmente) y los tipos de clientes, organizaciones, instituciones académicas o instituciones gubernamentales que podrían estar interesados o que ya estén interesados en la empresa y en su propuesta. Si lo desea, utilice infografías según sea necesario, pero no son obligatorias.

Si planea contratar empleados para su empresa, proporcione los títulos/roles, el número de empleados proyectados, las descripciones generales de las posiciones de trabajo y los salarios propuestos según el salario promedio en el área en la que planea iniciar su negocio. Si puede crear un organigrama de la empresa, le recomendamos incluirlo en esta sección para proporcionarle a USCIS una imagen clara. Luego, proporcione la mayor cantidad de detalles posible sobre los costos iniciales para su empresa y las fuentes de financiamiento para estos costos (inversiones, préstamos, etc.). Si es posible, proporcione cualquier evidencia que tenga sobre la prueba de la fuente de financiamiento, para incluirla en su petición. Si ha tomado pasos para iniciar su negocio para respaldar su propuesta, como formar una LLC (sociedad de responsabilidad limitada) en los Estados Unidos o si ya tiene un negocio existente que utilizará, proporcione evidencia objetiva que lo demuestre (como los estatutos de constitución y cualquier evidencia adicional).

**Tenga en cuenta que este es solo su plan previsto en el momento de presentar la solicitud y que no está obligado a seguirlo si las circunstancias cambian o si finalmente no puede lograrlo; el propósito es mostrarle a USCIS sus intenciones y metas en el momento de presentar la solicitud para su futuro en los Estados Unidos. Le pedimos que sea lo más específico posible (sin necesidad de utilizar números precisos o identificar exactamente quién proporcionará apoyo directo), y nuestro equipo lo ayudará a refinar el plan, solicitando más detalles según sea necesario o eliminando detalles perjudiciales.**

**B. Creación de una Firma de Consultoría**: [si tiene la intención de actuar como consultor independiente en lugar de impactar directamente en el campo, siga las pautas anteriores, pero con una discusión adicional sobre los tipos de clientes a los que serviría y el interés que ya ha recibido/o está trabajando para recibir, y menos enfoque en la composición y plan de la empresa en sí. Tenga en cuenta que algunos oficiales pueden desear ver más detalles, incluido un plan de negocios detallado y formalizado si tiene la intención de brindar servicios de consultoría, e indicarían esto si se emite una solicitud de evidencia (RFE). Sin embargo, la información anterior (desde la sección A. "Inicio de un Negocio") debería ser suficiente para la mayoría de los oficiales. Dicho esto, si puede proporcionar información detallada sobre sus planes comerciales, inclúyala como parte de esta sección].

**C. Sin empleador actual en los Estados Unidos o un empleo actual no relacionado con la propuesta, o no iniciar un negocio o consultoría**:

Tenga en cuenta que la NIW (National Interest Waiver) es una auto-solicitud y no necesita una oferta de trabajo para calificar. Dicho esto, si tiene la intención de trabajar para un empleador estadounidense o lo está haciendo actualmente, USCIS considerara la información sobre su empleo actual y futuro al analizar si está verdaderamente bien posicionado para desarrollar su propuesta en el campo así como su importancia nacional.

Comience describiendo los tipos de puestos o apoyo que está buscando en los Estados Unidos para avanzar en su propuesta, cualquier interés que haya tenido en su empleo en los Estados Unidos o en apoyar su propuesta, y los pasos específicos que tomaría para obtener empleo o apoyo para avanzar en su propuesta, en aproximadamente 3-4 párrafos. Si su empleo actual no está relacionado con su propuesta, le recomendamos centrarse en posiciones futuras y no mencionar su empleo actual en absoluto.

Luego, en aproximadamente 1 párrafo, indique cómo podrá avanzar en su propuesta en ese tipo de empleo, centrándose en cómo su trabajo impactará en su campo y beneficiará a los Estados Unidos en su conjunto, en lugar de beneficiar solo a su empleador y sus clientes.

**D. Actualmente trabajando con un empleador estadounidense relacionado con la propuesta, sin iniciar un negocio o consultoría:** Describa su empleo con su empleador en 2-3 párrafos, asegurándose de relacionarlo con su propuesta y explicar cómo su empleo le permite desarrollarla. Enfóquese en describir las vías por las cuales su trabajo impactará en su campo y en los Estados Unidos en su conjunto, en lugar de beneficiar solo a su empleador o sus clientes. Asegúrese también de incluir cualquier información adicional sobre su posición que sea beneficiosa para su caso y que no esté incluida en su carta de empleo. Por último, hable sobre cualquier política o comunicación específica que demuestre que su empleador no puede patrocinarlo para obtener su tarjeta de residente (green card), incluyendo evidencia de ser posible. Por ejemplo, si el manual del empleado establece que no es elegible en su posición actual, eso sería una buena evidencia para respaldar este punto. Si su empleador actual está dispuesto a patrocinarlo o ya lo ha hecho, por favor no incluya esta información.

También avanzaré en mi propuesta a través de [realizar investigaciones, asistir a conferencias, participar en organizaciones profesionales, etc. No todos estos pueden aplicarse a usted. El objetivo es describir los métodos mediante los cuales avanzará en su propuesta fuera de su empleo/negocio. **Nótese de nuevo que no es necesario que ya esté realizando estas actividades en los Estados Unidos; es suficiente describirlas a USCIS para que comprendan cómo está comprometido en llevar a cabo su propuesta en el momento de presentar la solicitud. Sin embargo, tenga en cuenta que debe tener la plena intención de participar en estas actividades si se le permite hacerlo. Puede copiar esta sección directamente de su propuesta si ya está presente allí**].

[Finalmente, discuta en 2-3 párrafos un resumen de cómo su experiencia, habilidades y educación lo colocan en una posición óptima para llevar a cabo los pasos que ha delineado anteriormente, teniendo en cuenta el tipo de empleo en el que pretende estar al recibir su tarjeta de residente. Asegúrese de hablar sobre los aspectos únicos de su experiencia que lo hacen idóneo para su propuesta. Concluya con un breve párrafo reiterando la importancia nacional de su propuesta; puede copiarlo de la discusión anterior o reformularlo].

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

[Nombre]

[Ocupación]